

# かしこく儲ける、経営の秘訣

～数理と工学から経営をひもとく～

日時

8月22日(土)、29日(土)

午後1時30分～4時

会場

カレッジプラザ

(明德館ビル2階)

受講  
無料

8月22日(土)

● 企業経営と“数字力”

～企業はどうやって数字をとらえているのか～

経営システム工学科 教授 三品 勉

● ゲーム理論で考える意思決定の数理手法

～相手の手を読む最適な戦略の考え方とは～

経営システム工学科 准教授 木村 寛

8月29日(土)

● まだまだできるムダのない経営

～ビジネスゲームで効率的な経営の仕方を実践～

経営システム工学科 准教授 朴 元熙

● 科学技術を利益に変える方法

～現代の錬金術、そのプロセスに迫る～

経営システム工学科 准教授 菊地 英治



Akita Prefectural University

秋田県立大学

秋田県立大学秋田キャンパス企画チーム

〒010-0195 秋田市下新城中野字街道端西241-438

TEL.018-872-1500 FAX.018-872-1670

E-mail : koho\_akita@akita-pu.ac.jp

第1回 8月22日(土) 午後1時30分～4時

第2回 8月29日(土) 午後1時30分～4時

## 企業経営と“数字力”

～企業はどうやって数字をとらえているのか～  
経営システム工学科 教授 三品 勉

日常生活でも数字はそれなりに使っていますが、企業では数字がなければ何も動きません。まずは数字を正しくとらえることが企業繁栄の第一歩であるといえます。「地図を眺めるだけで日本主要4島の正確な大きさが分かる」「誕生日を直接聞かなくても言い当てることができる」、企業はそのような手法を駆使して必要な数字を入手しています。この講座ではその一端を紹介します。数字というものは面白いもので、極めて不思議な性質を持つ数字もあります。どう不思議なのか体験してみましょう。

## ゲーム理論で考える意思決定の数理手法

～相手の手を読む最適な戦略の考え方とは～  
経営システム工学科 准教授 木村 寛

相手の手に対して、自分はどんな手を用いるのが最適だろうか。このような複数の意思決定者がある中で最適な戦略について、数学的手法を使って考える理論を“ゲーム理論”といいます。ゲーム理論は経営戦略の立案や経済分析など、経済学や理工学分野を中心に幅広く用いられているほか、最近のノーベル経済学賞にはゲーム理論関係の研究が多く、その研究は益々盛んになっています。ゲーム理論の基本的な考え方や面白さを知って、日常生活の中に最適な意思決定手法を取り入れてみませんか。

## まだまだできるムダのない経営

～ビジネスゲームで効率的な経営の仕方を実践～  
経営システム工学科 准教授 朴 元熙

経営システム工学科では会社経営を疑似体験できる「オンラインビジネスゲーム」という経営管理の演習ツールを活用した授業を行っています。4人ほどの班で会社を設立し、マーケティングや生産管理などを行う実践的に経営を学べるゲームです。この講座では、効率的な経営の実践の仕方、このオンラインビジネスゲームを使って紹介します。経営を取り巻く環境に不透明さはつきものです。例として「販売量を予測しにくい場合に新製品の生産体制をどう整えるのか」などのお話をします。

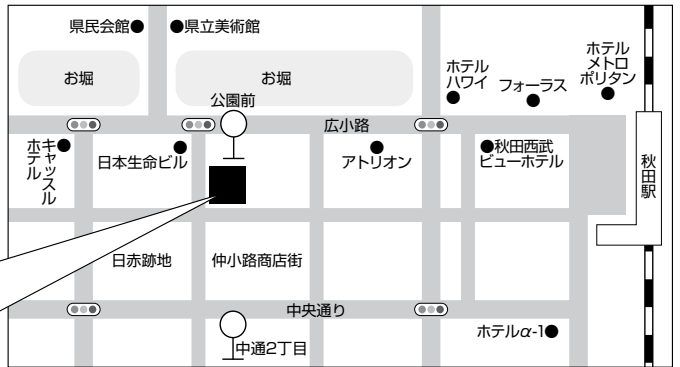
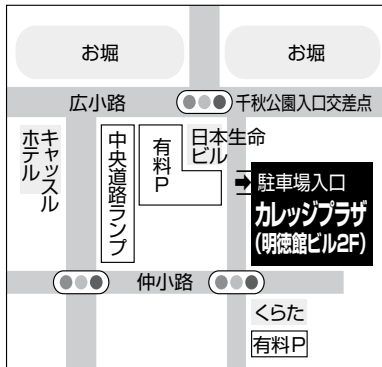
## 科学技術を利益に変える方法

～現代の錬金術、そのプロセスに迫る～  
経営システム工学科 准教授 菊地 英治

錬金術は、楽をして金(かね)(=利益)を得る術(すべ)ではありません。金を得るためには多くの努力が必要です。その努力に見合うだけの金を得ることができて初めて、錬金術は成功したといえるでしょう。単独の科学技術は種にすぎません。これを発芽させ、育て、開花させ、実らせ、さらに収穫してこそ、利益すなわち金を得ることができるようです。この講座では、科学技術という種をまいてから実を収穫するまでに必要とされる努力について、その過程ごとにお話しします。

## 会場のご案内

カレッジプラザ  
秋田市中通  
2丁目1-51



## 申し込み方法

はがき、電子メール、ファックスで住所、氏名、電話番号、ご職業をお知らせ下さい。定員になり受講できなくなった場合は、その旨をご連絡致します。

○はがきでお申込みの場合  
はがきに  
「システム公開講座申込」と必要事項をご記入の上、表面のあて先までお送り下さい。

○電子メールでお申込みの場合  
メールタイトルを  
「システム公開講座申込」として必要事項をご記入の上、  
koho\_akita@akita-pu.ac.jp  
まで送信して下さい。

○ファックスでお申込みの場合  
下記の用紙に必要事項を記入して、ファックス番号  
018-872-1670 まで送信して下さい。

## かしこく儲ける、経営の秘訣

(2回シリーズ) 申込書

申込先FAX:018-872-1670

◎下記の項目にご記入の上、お申込み下さい。

公開講座「かしこく儲ける、経営の秘訣」の受講を希望します。

ふりがな	
お名前	
ご住所	〒
お電話番号	— —
ご職業	

申込日 平成21年 月 日	
受講を希望される日を○で囲んでください。	
1回目 8月22日 (土)	2回目 8月29日 (土)

【個人情報の取り扱いについて】 ご提供頂いた個人情報は、公開講座、講演会等を含めた本学からの情報提供以外の目的で使用することはありません。